

Orientando Caminhos. Desenvolvendo Talentos!



JOÃO RAGAZZI
& Consultores Associados



A **J.R.** é uma **empresa brasileira** com mais de 30 anos de mercado, **especializada na gestão estratégica de negócios, vendas e marketing.**

Dentro do nosso escopo de trabalho oferecemos aos clientes a **pesquisa, identificação, desenvolvimento e orientação para expansão de mercados, gestão de empresas** e a geração de **parcerias para novas fases de negócios.**

CONSULTORES ASSOCIADOS

JOÃO EDUARDO RAGAZZI

Professor e consultor de marketing e vendas. Administrador de Empresas com mestrado em marketing. Mais de 30 anos de experiência em consultoria e treinamento para média e alta gerência. Atuou entre 1979-1994 como Supervisor, Gerente de Vendas e Gerente Comercial em indústrias e prestadores de serviços.

Como consultor desenvolveu e desenvolve trabalhos para pequenas, médias e grandes empresas, nas áreas de gestão da qualidade, planejamento estratégico, marketing, vendas e projetos de relacionamento e fidelização.

Sócio-Diretor da JR Consultoria e Treinamento Ltda.

Contato: ragazzi@joaoragazzi.com.br

ISABEL TITOTO

Formada em Administração pela FAAP - Fundação Armando Alvares

Penteado em São Paulo

Curso de Marketing pela *London School of Business and Finance*

MBA Administração pela USP - Universidade de São Paulo

Contato: isabel@joaoragazzi.com.br

CONSULTORES ASSOCIADOS



MÁRCIA Z AidAN

Publicitária e Consultora de Marketing com especialização pela ESPM/SP

Ocupou cargo de direção na Editora COC e na PubliSEB.

Expressiva atuação na área comercial em agências de publicidade e emissoras de TV e Rádio.

Núcleo de Comunicação Integrada de Marketing

Contato: mzaidan@joaoragazzi.com.br

PAULO PESSOA

Formado em Administração pela USP - Universidade de São Paulo

MBA Gestão Estratégica pela USP - Universidade de São Paulo

Experiência de mais de 10 anos em gestão de projetos.

Professor em cursos de MBA.

Núcleo de Desenvolvimento de Pessoas

Contato: paulo@joaoragazzi.com.br



**GESTÃO DE
EMPRESAS E
NEGÓCIOS**

**GESTÃO DE
MARKETING**

**PLANEJAMENTO
E GESTÃO DE
VENDAS**

**PLANEJAMENTO
ESTRATÉGICO**

**TREINAMENTOS
IN COMPANY**

CONSULTORIA



Atuamos ativamente na busca e na orientação de caminhos, no desenvolvimento e harmonização de talentos e na implantação de estratégias de marketing, vendas e comunicação que proporcionem resultados eficazes e excelência na gestão organizacional, disseminando valores e contribuindo para a formação e o desenvolvimento sustentável dos mercados.

GESTÃO DE EMPRESAS E NEGÓCIOS



- Avaliação de empresas e fundos de comércio pelo sistema misto;
- Consultoria para organização e recuperação de mercado e valorização do negócio;
- Gestão colaborativa;
- Gestão de negócios, compra, venda, fusões e incorporações de empresas.

GESTÃO DE MARKETING



- Adequação do portfólio de produtos/serviços;
- Definição de Proposta de Valor;
- Estratégias de canais de marketing;
- Estratégias de comunicação e promoção (off line e on line);
- Estratégias de preços;
- Gestão da marca;
- Gestão de Inovação de produtos/serviços;
- Organização e estruturação da área de Marketing e Trade Marketing;
- Plano de Marketing.

GESTÃO DE MARKETING

Gestão de Comunicação Integrada de Marketing

www.joaoragazzi.com.br



A **JR Consultoria** dispõem de um núcleo de comunicação integrada de marketing, especializado ***em planejamento***, compra e negócios em mídia.

Através da parceria com a SMV Mídia, oferecemos aos nossos clientes as melhores condições de negócios, nos principais veículos de comunicação do país, atendendo às diversas necessidades de comunicação, mídia e de investimento.

Fazem parte do portfólio de negociação, mídias em emissoras de rádio, TV (abertas e fechadas), jornais, revistas, metrôs, painéis digitais indoor e outdoor.



GESTÃO DE MARKETING

Algumas possibilidades de veiculação através da SMV

Mídias			Abrangência Geográfica		
Mídia	Formato	Veículos	NET	SP1	SAT
TV Aberta	Gravado (comercial) e/ou Merchandising	Band	sim	sim	sim
		Record	sim	sim	sim
		Rede TV	sim	sim	sim
		Rede Família	sim	não	sim
TV por Assinatura	Gravado (comercial)	Bandnews	sim	não	não
		Bandsports	sim	não	não
		Terra Viva	sim	não	não
		Arte 1	sim	não	não
		Canal Privado	sim	não	não
Rádio	Spot ou Jingle	Bandnews FM	sim	sim	não
		Band AM (840)	sim	sim	não
		Band FM (90,9)	sim	sim	não
		Band FM	sim	sim	não
		Nativa FM	sim	sim	não
		Transito FM	sim	sim	não
Jornal	Página inteira	Destak	não	sim	não
In door	Vídeo 15"	Metrô SP (TV Minuto)	não	sim	não

A **JR** e a **SMV** planejam opções de veiculações em variadas plataformas e emissoras, em breaks, ações de merchandising, com negociações alternativas e acessíveis no mercado nacional e em capitais.

GESTÃO DE MARKETING

Clientes SMV



PAYOT
PARIS



A **JR** e a **SMV** assessoram sua agência e o seu Departamento de marketing na identificação e negociação das melhores oportunidades de mídia.

PLANEJAMENTO E GESTÃO DE VENDAS



- Análise de segmento e demanda;
- Definição de metas e implantação de mecanismos de mensuração e motivação;
- Organização territorial, por produto e por cliente.

PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO



- Análise Macro/Setorial e Interna;
- Definição de objetivos corporativos;
- Estudo de viabilidade de abertura de novos negócios;
- Estudos de segmentos, definição de público-alvo e estratégias de posicionamento.

TREINAMENTOS

Gestão do Desenvolvimento de Pessoas



Os treinamentos da **JR Consultoria** abordam os aspectos estratégicos e funcionais do marketing, vendas e negociação de forma clara e prática, cujo objetivo é motivar o participante a aplicar na sua empresa, os conceitos apresentados em cada encontro. São tópicos relacionados à gestão do relacionamento e atendimento com ênfase em serviços como fator de ampliação da competitividade; planejamento e estratégia de vendas , ações integradas e redes colaborativas. Temas que podem levar nossos clientes e parceiros ao aprimoramento da Gestão de Marketing e Vendas com Resultados Sustentáveis!

TREINAMENTO PARA GESTORES

Nível: Estratégico/Tático | In Company

TEMAS

1. Marketing Interno e Marketing Interativo;
2. Marketing de Relacionamento e Gestão do Atendimento a Clientes;
3. Planejamento e Administração Estratégica;
4. Diagnóstico Estratégico: Sistema de Informação e Análise Competitiva;
5. Estratégias de negócios;
6. Marketing e Vendas;
7. Organização e formação de Equipes de Vendas;
8. Processo de Vendas e Negociação;
9. Marketing de Serviços;
10. Gestão do Relacionamento com Clientes;
11. CRM e Vendas;
12. Redes Colaborativas.



JOÃO RAGAZZI
& Consultores Associados

JR Consultoria e Treinamento Ltda.

Av. Prof. João Fiusa, 1901

Sala 602

Jardim Botânico

CEP 14024-250 - Ribeirão Preto - SP

+55 16 3289 8839

contato@joaoragazzi.com.br

www.joaoragazzi.com.br